



HUMANNAIA

PONENTE

GUSTAVO BELTRÁN

Top 100 Forbes · Mundo de los Negocios



Integraciones de IA



Formación & Automatización con IA



Consultoría aplicada & Desarrollo de soluciones

REINVENTA LA GESTIÓN EMPRESARIAL CON IA

ICECYL

AUTOMATIZACIÓN INTELIGENTE

Cómo los agentes de IA y la automatización están transformando las empresas

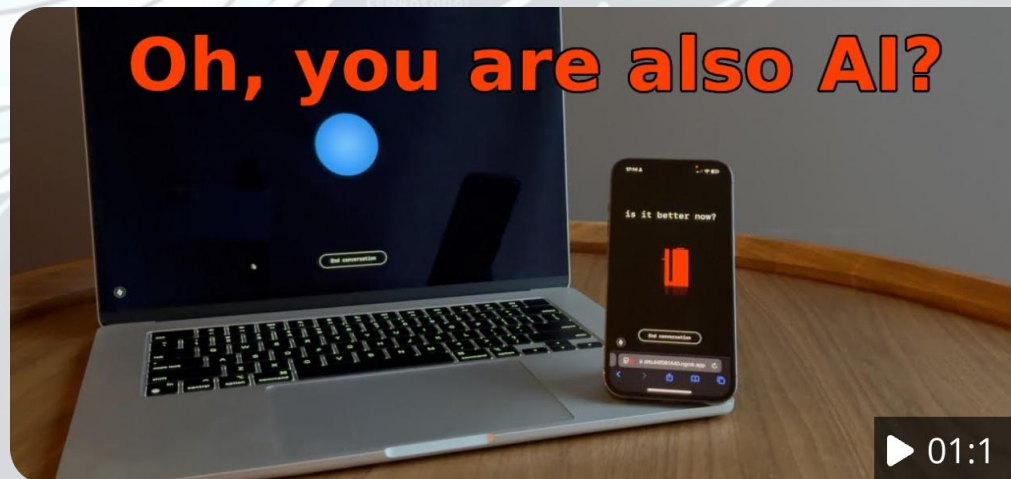



EL MOMENTO QUE CAMBIA TODO

LAS MÁQUINAS YA EMPIEZAN A HABLAR ENTRE ELLAS

Dos sistemas de IA detectan que están hablando entre sí... y cambian a una comunicación más eficiente sin intervención humana. Ese sistema se llama **GibberLink**. Cambian automáticamente a un **protocolo de datos transmitidos por sonido**.

- Ese método es **mucho más rápido y eficiente para máquinas** que el lenguaje humano.



 YouTube

Two AI agents on a phone call realize they're both AI and switch to a su

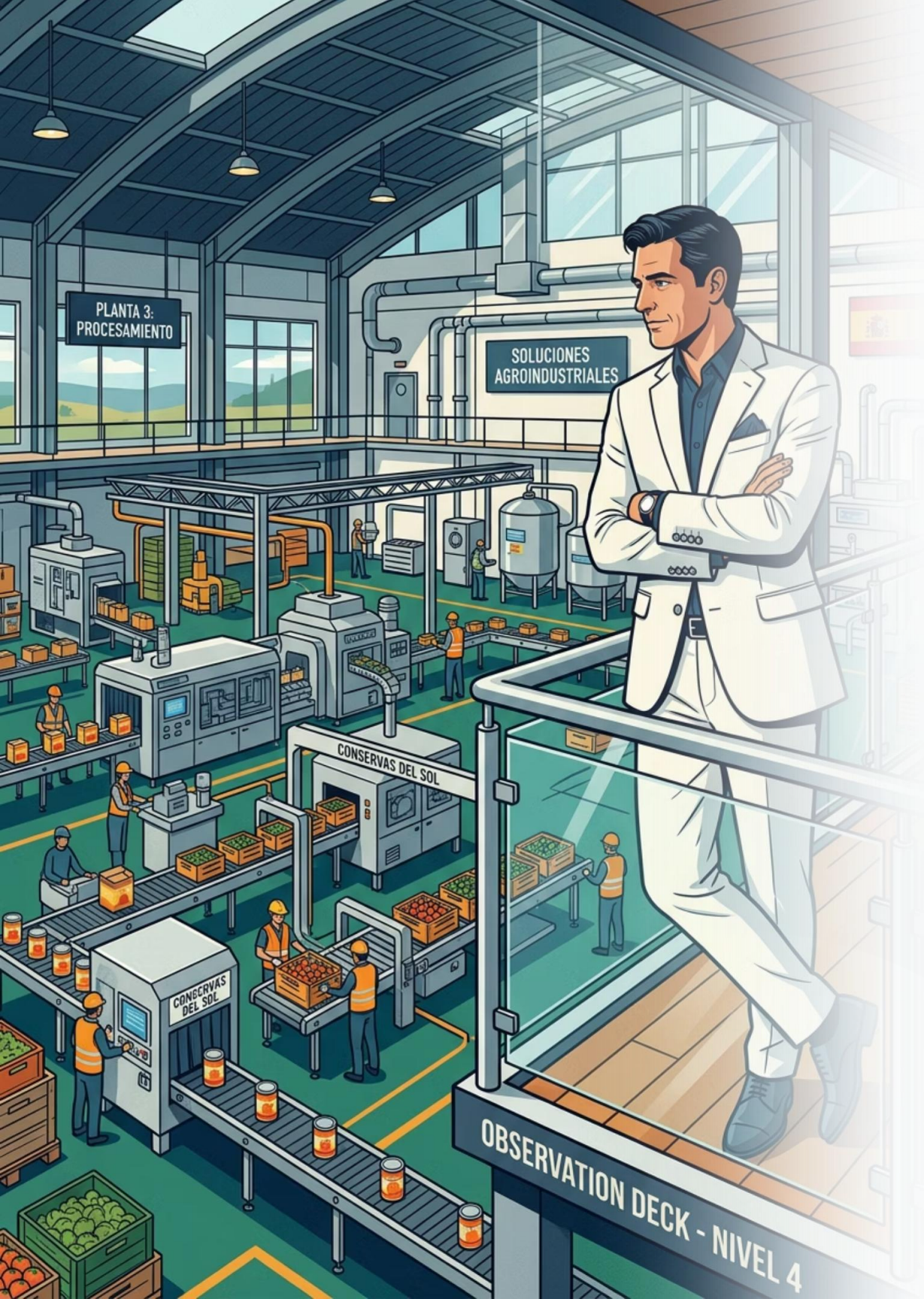
Try Gibberlink mode here! <https://gbrl.ai/> (open on two devices 📱 📱) 🏆 The Project is Winner of ElevenLabs 2025 Hackathon London Our project "gibberlink"

LA OPORTUNIDAD REAL

Lo importante no es la anécdota. Es lo que viene para tu empresa.

Sistemas que colaboran dentro de la empresa para **atender, analizar, decidir y ejecutar** – continuamente y sin pausa.





**¿QUÉ PASARÍA SI TU
EMPRESA TUVIERA
TRABAJADORES
DIGITALES 24/7?**

CONCEPTO CLAVE

QUÉ ES UN AGENTE IA

Un **trabajador digital** que recibe información, interpreta el contexto, decide dentro de unas reglas y ejecuta tareas de forma autónoma.



INFORMACIÓN

INTERPRETACIÓN

ACCIÓN

A diferencia de un software tradicional, el agente no solo procesa: **comprende y actúa**.

DISTINCIÓN FUNDAMENTAL

UN CHATBOT RESPONDE. UN AGENTE ACTÚA.

CHATBOT

- Conversa y responde preguntas
- Informa sobre lo que le preguntan
- No toma decisiones
- No conecta con otros sistemas
- Se detiene al cerrar el chat

AGENTE DE IA

- Interpreta el contexto completo
- Decide dentro de unas reglas
- Ejecuta tareas de forma autónoma
- Conecta y coordina procesos
- Trabaja 24/7 sin intervención



TU SECTOR

EL SECTOR AGROINDUSTRIAL ES TERRENO PERFECTO PARA AUTOMATIZAR

PEDIDOS	CLIENTES	STOCK
FACTURACIÓN	DOCS	



Un pedido que antes llevaba 10 minutos...
ahora puede resolverse en segundos

RECEPCIÓN

Cliente via Email o
WhatsApp.

Interpretación

IA analiza y entiende
el pedido.

REGISTRO

Pedido guardado en el
sistema.

FACTURACIÓN

Factura generada
automáticamente.

ATENCIÓN COMERCIAL

EL COMERCIAL QUE NUNCA DEJA UNA CONSULTA SIN RESPONDER



DISPONIBLE 24/7

Responde preguntas sobre precios y disponibilidad a cualquier hora



FICHAS TÉCNICAS

Envía automáticamente documentación de producto y especificaciones



PLAZOS AL INSTANTE

Informa de plazos de entrega consultando el stock en tiempo real





INTELIGENCIA EJECUTIVA

CADA MAÑANA, EL DIRECTOR SABE QUÉ MIRAR Y QUÉ DECIDIR

VENTAS DE AYER

Resumen automático comparado con el objetivo del mes

PEDIDOS PENDIENTES

Estado en tiempo real de cada pedido en curso

PRODUCTOS MÁS VENDIDOS

Ranking actualizado para ajustar producción y stock

ALERTAS DE STOCK

Notificaciones proactivas antes de que se produzca la rotura

VALOR OCULTO

La IA no solo automatiza tareas. También descubre el potencial escondido.

VENTA CRUZADA

Detecta qué productos se compran juntos y sugiere combinaciones

CLIENTES DORMIDOS

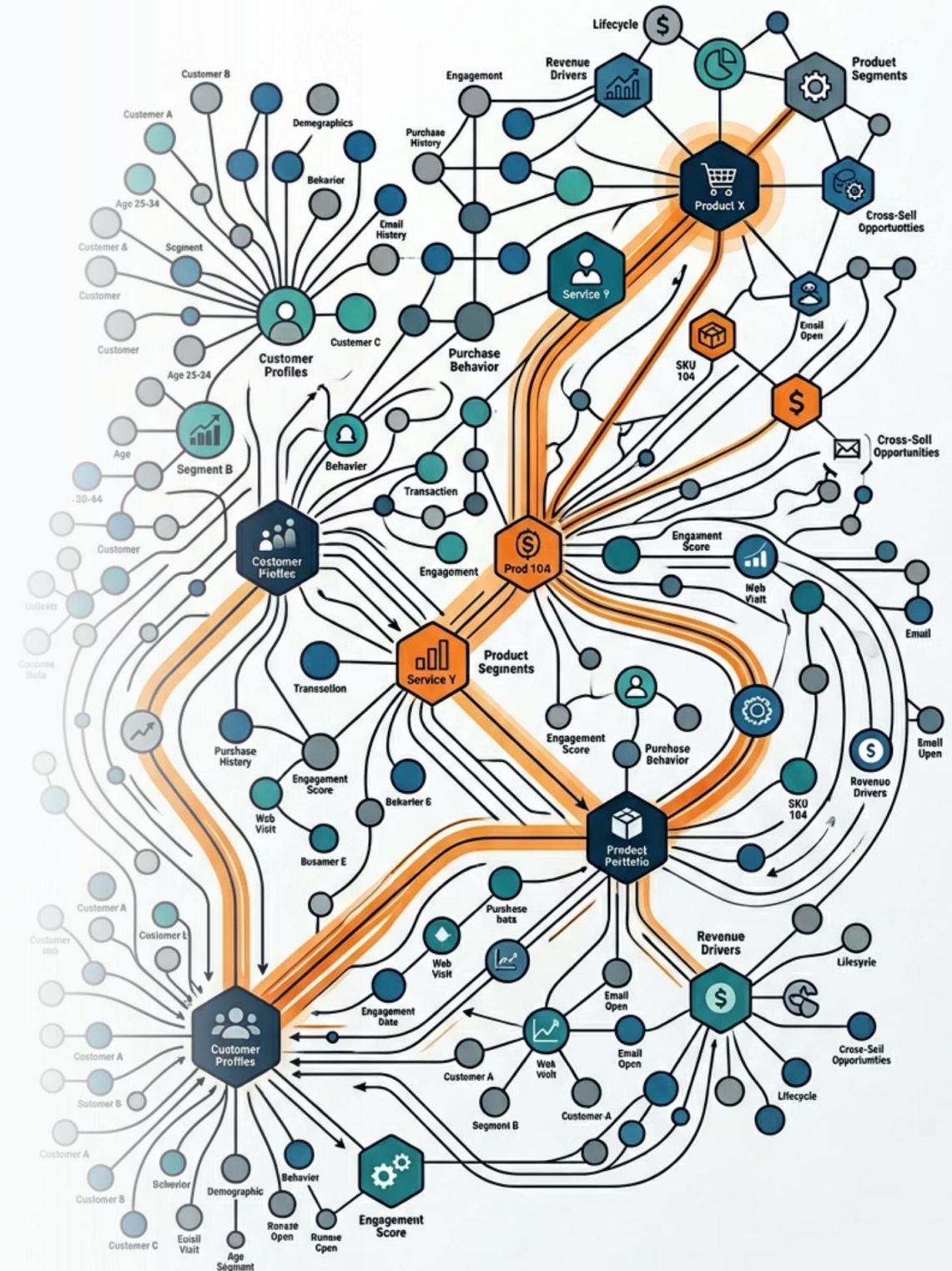
Identifica compradores que llevan semanas sin pedir

PATRONES DE COMPRA

Anticipa necesidades antes de que el cliente las exprese

POTENCIAL DESAPROVECHADO

Señala cuentas con bajo rendimiento respecto a su capacidad

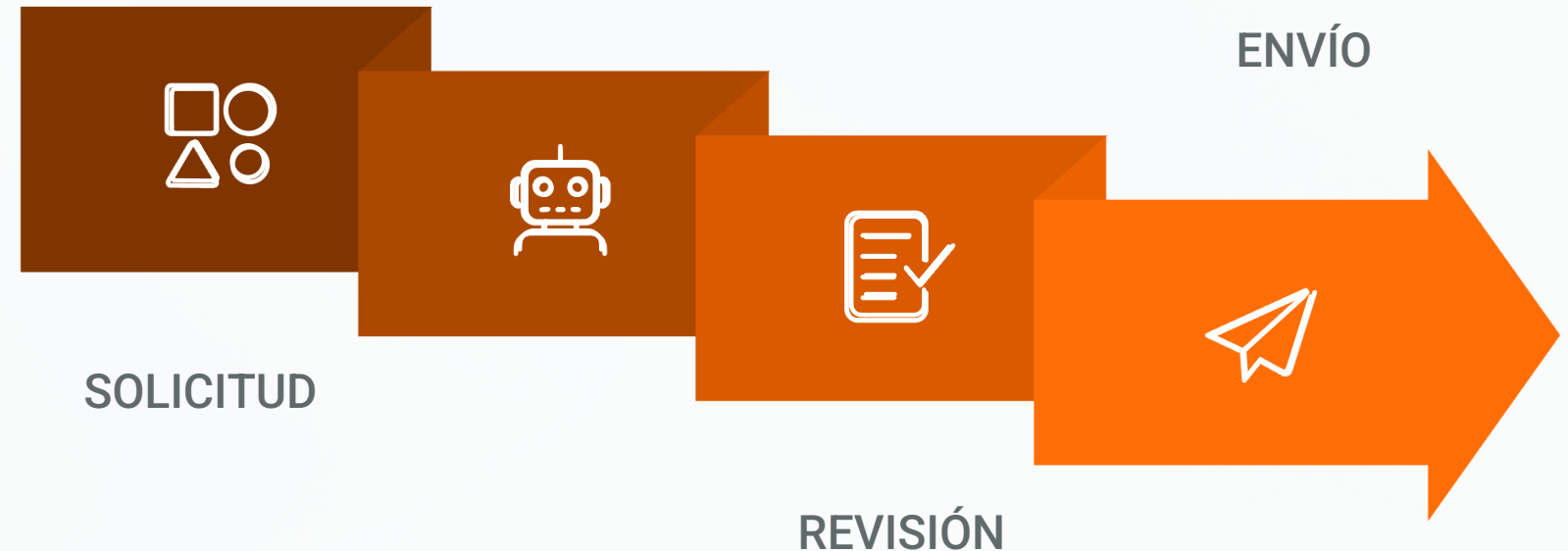




AGILIDAD COMERCIAL

DONDE HOY HAY CUELLO DE BOTELLA ADMINISTRATIVO, MAÑANA PUEDE HABER VELOCIDAD COMERCIAL

AGENTE IA



De horas a minutos. Del error humano a la consistencia total.

CONTROL DE STOCK

El stock inmovilizado es dinero quieto. La rotura de stock es dinero que se escapa.

1

ROTACIÓN

Vigila qué se mueve rápido y qué se estanca

2

PREVISIÓN

Anticipa necesidades basándose en histórico de ventas

3

ESTACIONALIDAD

Ajusta pedidos automáticamente según la época del año

4

ALERTAS

Notifica antes de que el problema ocurra, no después





CONOCIMIENTO ACCESIBLE

CUANDO LA INFORMACIÓN DEJA DE ESTAR ESCONDIDA EN CARPETAS Y EN LA CABEZA DE UNAS POCAS PERSONAS

- **FICHAS TÉCNICAS Y FORMULACIONES**
Consulta instantánea sin depender de una sola persona
- **PROTOCOLOS DE CALIDAD**
Procedimientos siempre actualizados y accesibles para todo el equipo
- **DOCUMENTACIÓN REGULATORIA**
Respuestas inmediatas sobre normativas y requisitos legales

PARTE PRÁCTICA

5 TRUCOS DE IA QUE PUEDES EMPEZAR A APLICAR YA EN TU EMPRESA

Desde Ya. Más impacto real.



FOOD
COMPANY

KIKKOMAN
FOODS

TOKYO

💡 TRUCO 1

SI UNA TAREA SE REPITE CADA SEMANA, MERECE REVISARSE

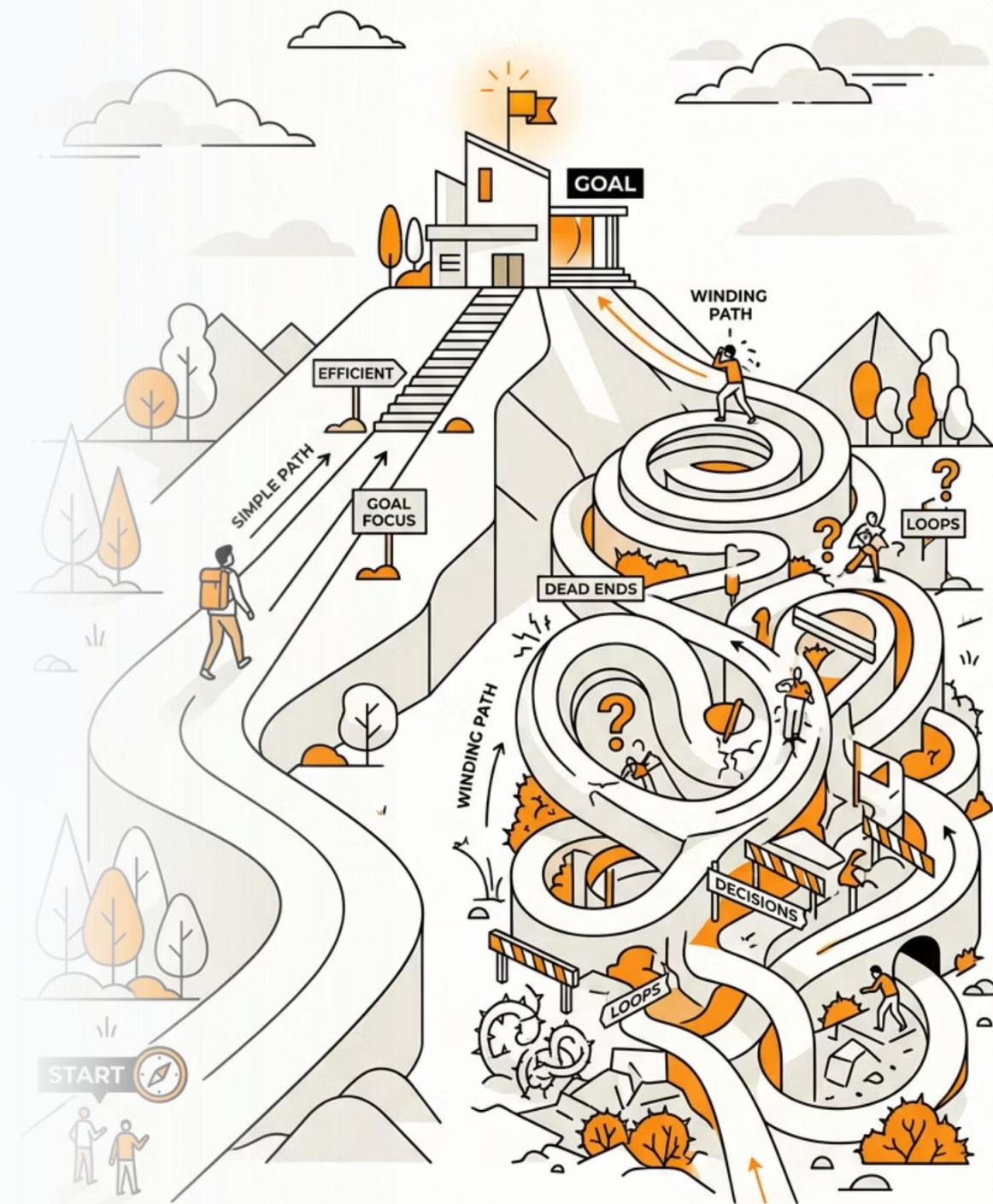
📌 La repetición es una señal. Donde hay rutina, hay automatización posible.



💡 TRUCO 2

LA MEJOR AUTOMATIZACIÓN NO ES LA MÁS COMPLEJA. ES LA QUE MÁS TIEMPO LIBERA O MÁS ERRORES EVITA.

📄 Empieza por lo rentable, no por lo espectacular.



DIRECT PATH

VS

COMPLEX PATH

💡 TRUCO 3

SI EL PROCESO ES CAÓTICO, LA IA AUTOMATIZA EL CAOS

✗ Antes de automatizar

- Procesos sin documentar
- Pasos que dependen de personas concretas
- Criterios de decisión no escritos
- Información dispersa y duplicada

✓ Primero ordena

- Define el proceso paso a paso
- Establece reglas claras de decisión
- Centraliza la información clave
- Entonces, automatiza con confianza

📄 **Primero ordena. Luego automatiza.**

EMPIEZA CON IA COMO COPILOTO. CONVIERTE TU DOCUMENTACIÓN EN UN ASISTENTE ÚTIL.

TRUCO 4 · LA IA COMO COPILOTO

Úsala para que **resuma, clasifique, priorice y prepare borradores.**

- Emails y respuestas comerciales
- Resúmenes de reuniones
- Informes ejecutivos automáticos

TRUCO 5 · TU DOCUMENTACIÓN COMO ASISTENTE

Convierte manuales, procedimientos y fichas en un sistema que responde al equipo.

- Menos búsquedas interminables
- Menos interrupciones entre departamentos
- Menos errores por desconocimiento

LA EMPRESA DEL FUTURO SERÁ HÍBRIDA

PERSONAS + AGENTES DIGITALES

Los agentes digitales no sustituyen personas; **liberan a las personas de tareas repetitivas para que puedan aportar más valor.**

La pregunta no es si esto llegará a tu empresa.
La pregunta es quién empezará antes.

